

Seyfor

Případová studie

Korporátní nadnárodní reporting v Zentivě pro oblast Sales

250+

interních uživatelů řešení z řad Sales representatives

440+

vyhodnocovaných konkurenčních producentů

25+

sledovaných zákaznických pharmacy chains

Klíčový požadavek

Automatizovat proces sběru a zpracování dat z různých datových zdrojů a poskytnout uživatelům komfortní reporty a dashboardy v Power BI.

Seyfor implementovala řešení na míru pro přední evropskou farmaceutickou společnost. Zentiva vyvíjí, vyrábí a prodává široký sortiment generických a volně prodejných přípravků, přičemž zaměstnává více než 4 500 pracovníků v různých evropských zemích a provozuje 3 výrobní závody: v Praze, Bukurešti a v indickém městě Ankleshwaru.

Seyfor dlouhodobě dodává projekty v oblasti BI/DWH a reportingu pro Zentivu. Po akvizici Zentivy jedním z největších kapitálových fondů Advent International bylo potřeba modernizovat řešení DWH a reportingu v oblasti Sales. Zentiva si na tento úkol jako partnera vybrala Seyfor.

Řešení od Seyforu pokrývá byznysové potřeby a redukuje manuální práci. Automaticky stahuje potřebná data do datového skladu (DWH) a generuje z nich požadované reporty.

Zároveň jsou data konzistentně uložena a připravena k dispozici pro uživatele pro pozdější analýzy a reporting.

Všechna data v DWH a reportech jsou zabezpečena v souladu s IT a bezpečnostními standardy.

Řešení takto flexibilně a bezpečně pomáhá v práci členům Commercial Business Excellence country teams.

„Aktivita Data Driven Company je naší klíčovou byznysovou, IT a strategickou prioritou. Zvolili jsme si Microsoft a Seyfor, abychom nastavili efektivní partnerství pro společné vybudování našich hlavních komponent a platform, které jsou životně důležité pro naši firemní inteligenci a digitální roadmapu. S potěšením uvádím naši velkou spokojenost se Seyfor a těším se na spolupráci na dalších krocích v posunu směrem k Azure cloudu a inovativním platformám.“

Josef Matoušek | Group CIO

Řešení

Příběh implementace

Jedním z prvních regionů, na který se projekt nového reportingu zaměřil, bylo Polsko. **Seyfor** vytvořila dedikovaný datový sklad, analytickou vrstvu a sadu finálních reportů pro koncové uživatele. Řešení pokrývá jak oblast „subnationals“ dat (regionální prodeje Zentivy), tak i „nationals“ (data včetně konkurence). Zentiva tak nyní může dělat včasnější a lépe zaměřená strategická rozhodnutí na základě komplexnější a kvalitnější analýzy trhu.

Výsledek

Automatizovaný komfortní reporting

Součástí řešení od **Seyforu** je automatizovaný import dat z externích i interních datových zdrojů Zentivy. Uživatelům jsou k dispozici předpřipravené interaktivní reporty v Power BI. Ty jsou dostupné i na iPadech, takže uživatelé z řad sales representatives je mohou využívat přímo v terénu ke svým rozhodnutím. Díky

automatizaci jsou reporty aktualizovány 1× denně bez nutnosti manuálních zásahů. Důležitým benefitem automatizace je i zlepšení datové kvality.

„Asi ani nedokážu dostatečně zdůraznit, jak moc je důležité mít externího datového partnera, na kterého se můžete plně s důvěrou spolehnout v oblasti firemních dodávek BI & analytických projektů. Seyfor dokázala dodat plný rozsah analytického řešení pro celou zemi (kombinaci Market data, CRM & ERP) v rámci očekávaného harmonogramu a rozpočtu. Toto řešení nám poskytuje nový vhled, který drivuje zvýšené prodeje. Seyfor je také naším vybraným Microsoft partnerem, který nás provádí na naší cestě Azure BI migrace.“

Werner Bester | BI, Data & Digital Solution Centre Manager

Hlavní přínosy



Zentiva má k dispozici uživatelsky přívětivý reporting pro oblast Sales, který jí pomáhá zvyšovat prodeje.



Automatizace procesu ukládání dat z různých datových zdrojů do konsolidovaného úložiště šetří čas a zlepšuje datovou kvalitu.



Automatizovaná integrace a obohacení dat v oblasti Sales In/Through a Market Sales Data vnáší nové analytické pohledy a zvyšuje kvalitu rozhodování.

Chcete podobné řešení?

Marek Socha

Data Analytics Business Unit Manager
marek.socha@seyfor.com

Pavel Kremláček

Account Manager
pavel.kremlacek@seyfor.com

Seyfor